ОБЩЕСТВЕННЫЙ СОВЕТ
ПО РАЗВИТИЮ
ТАКСИ

Информационный срез на основании опроса таксопарков

Положение отрасли такси в первом полугодии 2026 года

Июль-август 2026

Всего опрошено **180** перевозчиков
из **43** регионов России

Опрос проводился в июле-августе 2026 года

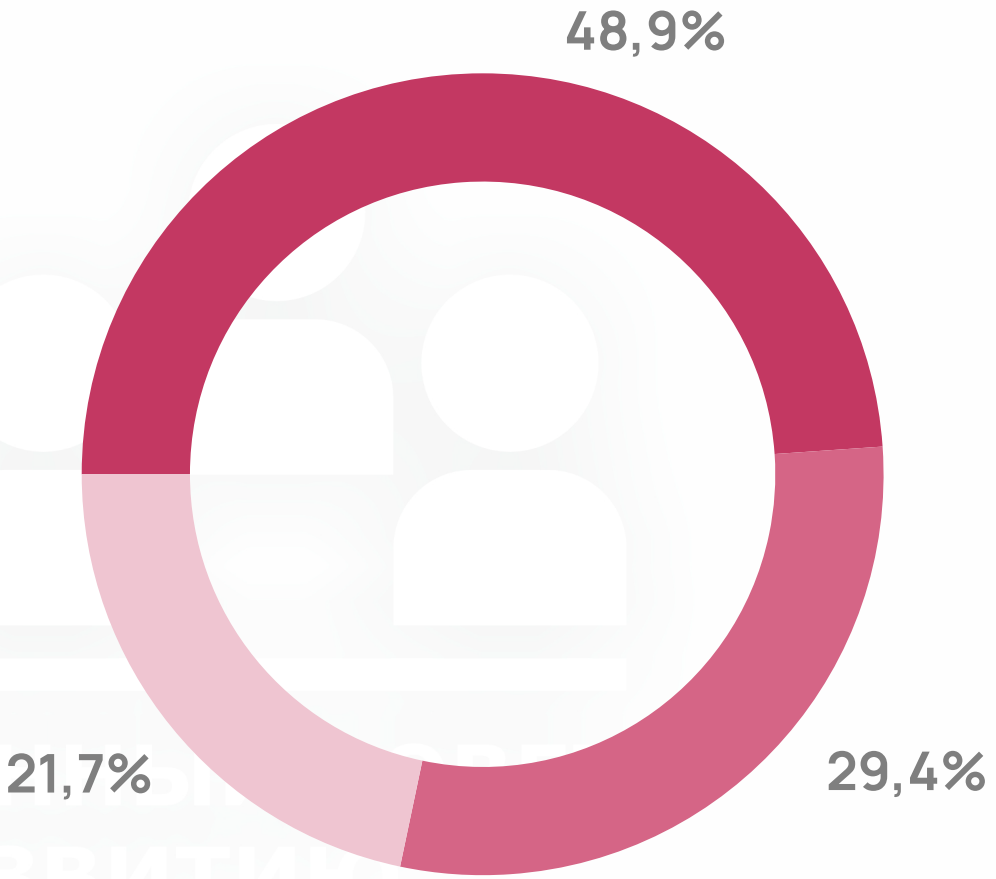
ОБЩЕСТВЕННЫЙ СОВЕТ
ПО РАЗВИТИЮ
ТАКСИ

«Укажите количество автомобилей в вашем парке»

до 50 автомобилей — 48,9%

51–150 автомобилей — 29,4%

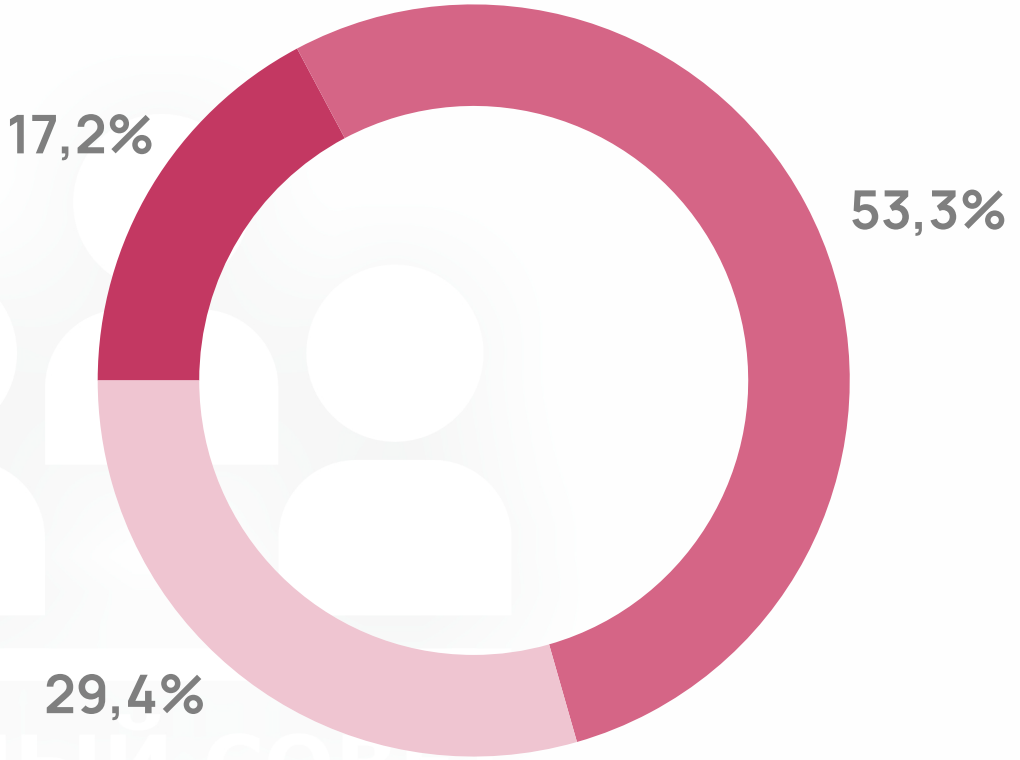
свыше 150 автомобилей — 21,7%



ОБЩЕСТВЕННЫЙ СОВЕТ
ПО РАЗВИТИЮ
ТАКСИ

Какой средний возраст автомобилей в вашем парке?

Средний возраст автомобилей	Доля
До 3 лет	17,2%
От 3 до 5 лет	53,3%
Более 5 лет	29,4%



у 82,8% опрошенных таксопарков средний возраст автомобилей превышает 3 года

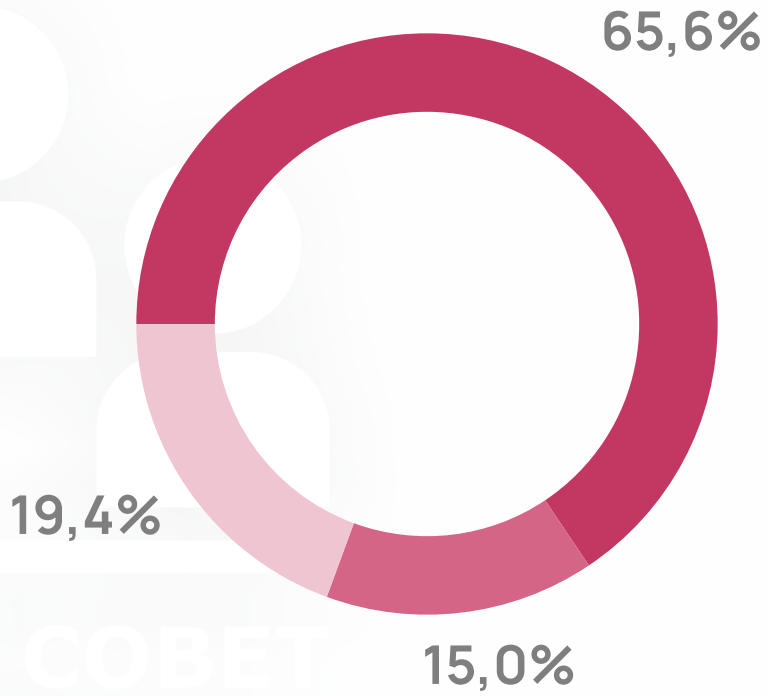
Есть ли автомобили в лизинге или кредите?

У **80,6%** опрошенных таксопарков есть автомобили, приобретённые с использованием заемного финансирования:

65,6% используют лизинг

15,0% — кредит

Только **19,4%** таксопарков сообщили, что не имеют долговых обязательств по автомобилям.



То есть четыре из пяти опрошенных таксопарков зависят от лизингового или кредитного финансирования автопарка.

С какими трудностями вы столкнулись в связи с требованиями локализации?

Что написали в варианте «Другое»:
отсрочка требований до 2028 года, недобросовестность водителей, рост административной нагрузки, налоги и сборы несопоставимы с доходом, низкий тариф на перевозку, невозможность поставить автомобиль в реестр при переоформлении после выкупа у парка.

Какие главные недостатки вы видите у моделей автомобилей из локализованного списка?

Что написали в варианте «Другое»: недостаток моделей подходящего класса, которые нормально работают на **ГБО**, претензии к **ресурсу деталей, надежности и длительности гарантийного** ремонта, из-за которых автомобиль простаивает.

Основная претензия перевозчиков к локализованным автомобилям — это не только цена покупки, но и экономика владения автомобилем на всем сроке его эксплуатации в такси.

Как изменились показатели вашей компании в первом полугодии 2026 года?

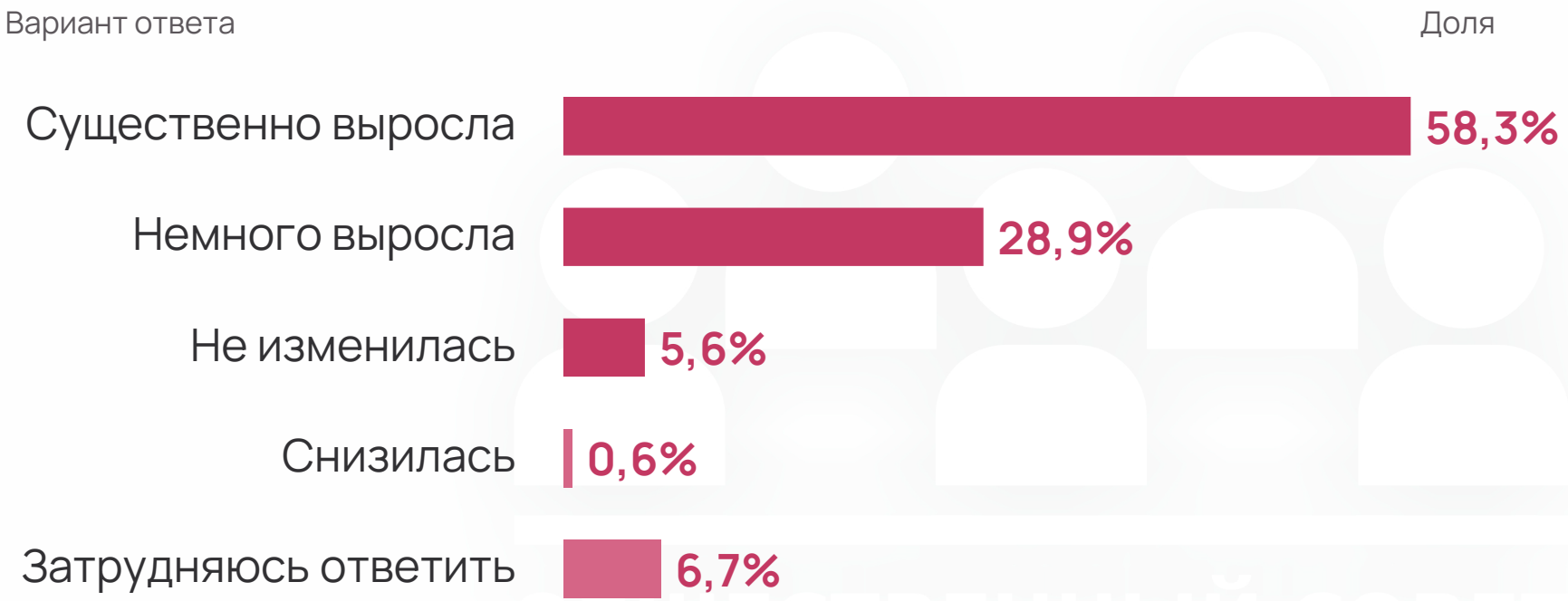
Показатель	Снизился	Практически не изменился	Вырос
Количество выполненных поездок	58,9%	35,0%	6,1%
Выручка	70,6%	25,6%	3,9%
Расходы	3,9%	12,8%	83,3%
Прибыль	85,0%	12,8%	2,2%

ОБЩЕСТВЕННЫЙ СОВЕТ ПО РАЗВИТИЮ ТАКСИ

Какие статьи расходов сильнее всего выросли в первом полугодии 2026 года?

85% таксопарков сообщили о снижении прибыли на фоне роста расходов у 83% компаний. Основными драйверами затрат стали ремонт, запчасти, налоги, топливо и страхование.

Как изменилась налоговая и административная нагрузка на вашу компанию с начала 2026 года?

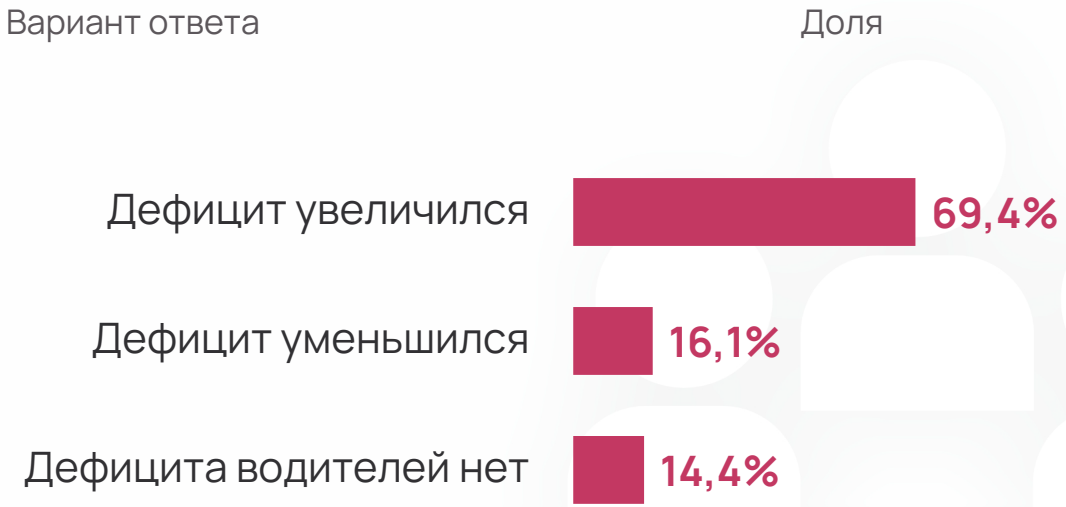


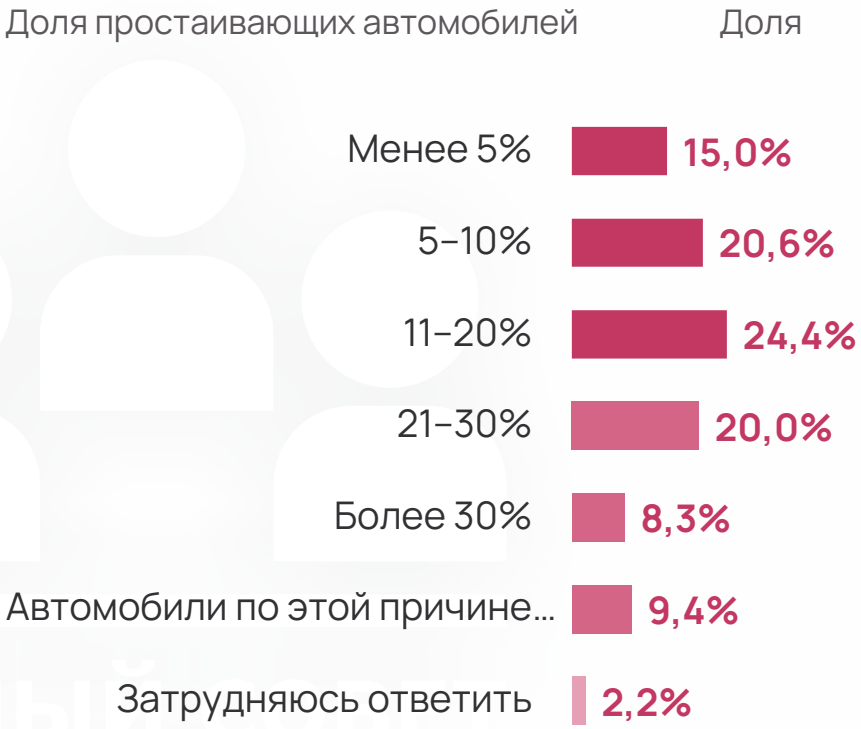
Почти 9 из 10 таксопарков отмечают рост налоговой и административной нагрузки в 2026 году, а 58% оценивают этот рост как существенный.

Как вы оцениваете финансовое положение своего бизнеса на текущий момент?

Почти половина таксопарков — 47% — находятся в критическом финансовом положении: работают в убыток или уже думают о ликвидации бизнеса.

Как изменилась ситуация с дефицитом водителей с начала 2026 года?





7 из 10 таксопарков отмечают усиление дефицита водителей в первом полугодии 2026 года. Более половины таксопарков — 53% — вынуждены держать без работы свыше 10% автомобилей из-за нехватки водителей.

Какие причины дефицита водителей наиболее существенны для вашего таксопарка?

Главная причина дефицита водителей — экономика работы: 56% парков указывают на недостаточный доход водителя после расходов, а 53% — на уход водителей в другие отрасли.

С какими изменениями или сложностями при страховании по ОСАГО вы столкнулись в первом полугодии 2026 года?

Почти 7 из 10 таксопарков сообщили о росте стоимости ОСАГО в первом полугодии 2026 года. Каждый восьмой сталкивался с отказом в оформлении полиса.

С какими изменениями или сложностями при страховании по ОСГОП вы столкнулись в первом полугодии 2026 года?

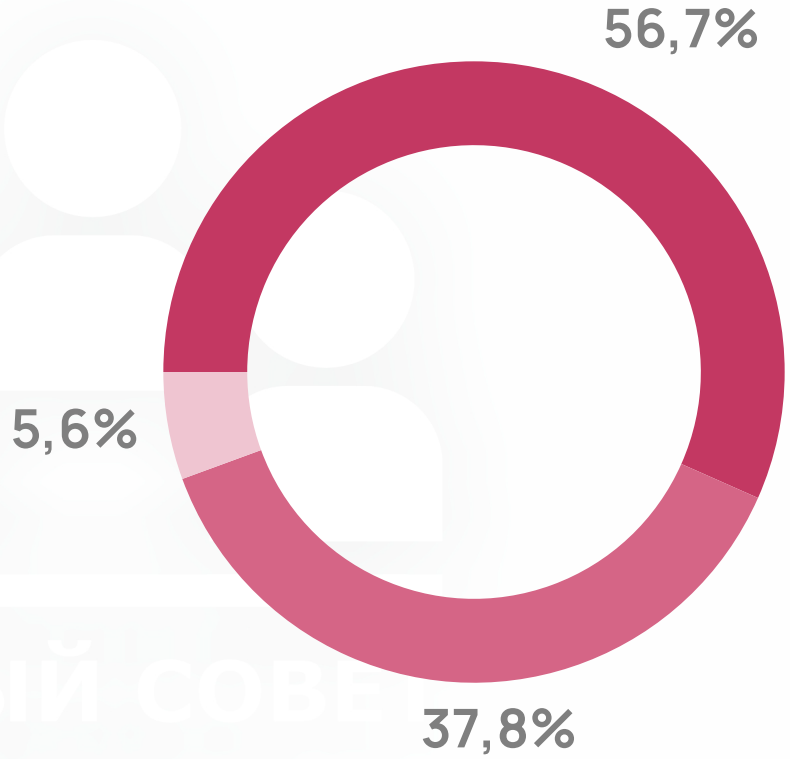
Использовали ли вы краткосрочные полисы ОСАГО в первом полугодии 2026 года?

Да — 56,7%

Нет — **37,8%**

Не знаю, водители страхуются сами — **5,6%**

Итого — **100%**



ОБЩЕСТВЕННЫЙ СОВЕТ ПО РАЗВИТИЮ

57% таксопарков уже используют краткосрочное ОСАГО — этот формат стал распространенной практикой в отрасли.

Какие меры наиболее необходимы для стабилизации и развития таксомоторной отрасли?

Необходимая мера	Доля от всех респондентов
Расширение перечня автомобилей для такси	74,4%
Субсидирование лизинга и кредитования на приобретение локализованных автомобилей	68,3%
Налоговые льготы и снижение административной нагрузки	67,8%
Снижение цены на ОСАГО и ОСГОП	64,4%
Специальные программы автопроизводителей для таксопарков	57,2%
Регулирование условий работы служб заказа такси	39,4%
Меры по привлечению водителей	36,7%
Увеличение переходного периода по локализации	30,0%
Развитие сети медицинских и технических осмотров	20,6%
Другое	3,9%

Что предложили в «Другое»: отмена или пересмотр требований локализации; субсидирование расходов на приобретение и содержание автомобилей; упрощение процедур включения и исключения автомобилей из реестров; отмена части предрейсовых требований; упрощение работы с кассами и налогообложением водителей-ИП; повышение тарифов на перевозку; повышение качества доступных для такси автомобилей.

Что ещё, по вашему мнению, могло бы улучшить положение таксопарков во втором полугодии 2026 года?

Тематика	Что предлагают
Снижение административной и регуляторной нагрузки	упростить оформление, сократить количество процедур и проверок, сделать регулирование стабильным и предсказуемым, пересмотреть отдельные требования 580-ФЗ
Дефицит и доход водителей	увеличить заработок водителей, создать условия для их возвращения в отрасль, упростить регистрацию, улучшить условия работы
Стоимость автомобилей, локализация, лизинг и кредитование	расширить или пересмотреть локализованный перечень, снизить стоимость машин, субсидировать покупку, улучшить условия лизинга и кредитования
Налоги, льготы и государственная поддержка	налоговая реформа для отрасли, льготы, субсидии, пересмотр НДС и других финансовых обязательств
Доступность топлива	гарантировать возможность заправки такси, снижать влияние дефицита/стоимости топлива
Медицинские, технические осмотры и страхование	упростить процедуры, обеспечить инфраструктуру в регионах, пересмотреть отдельные обязательные требования

Вывод:

Ответы показывают, что таксопарки воспринимают кризис отрасли как взаимосвязанную систему проблем: низкая экономика поездки снижает доход водителя, усиливает кадровый дефицит и простои автомобилей, тогда как рост стоимости машин, лизинга, налогов и административных требований одновременно увеличивает расходы бизнеса.

Поэтому основной запрос перевозчиков — не на отдельную меру поддержки, а на снижение совокупной финансовой и регуляторной нагрузки и восстановление рентабельности перевозок.

ОБЩЕСТВЕННЫЙ СОВЕТ ПО РАЗВИТИЮ ТАКСИ